

モニタリングの重点項目

- (1) リスクテイク方針の明確化

経営戦略上の位置づけや経営体力(資本・収益)とリスク量のバランスを踏まえ、リスクテイク領域や方針を明確化するとともに、体制を整備すること
- (2) リスク許容度の明確化

経営体力(資本・収益)に照らして許容できる最大リスク量や損失限度等を明確化し、その範囲内でリスクコントロールする仕組みを整備すること
- (3) 投資信託等の管理

運用資産及び運用会社が内包するリスクやリターンの状況について、直接保有する場合と可能な限り同等の水準で分析・管理すること
- (4) ストレステストの活用

経営のリスク認識やリスクテイク方針を反映した、シナリオに基づくストレステストを活用し、将来の経営体力(資本・収益)への影響を検証すること
- (5) 環境変化に応じた対応

市場変動に備えたアクションプランを策定するとともに、将来の期間損益変動に備えたシミュレーションを実施し、リスクコントロールすること

金利変動リスクに注意喚起

金融庁 「地域銀行有価証券運用レポートを公表」

金融庁は9月8日、地域銀行における債券などの有価証券の運用状況について調査結果を取りまとめた「地域銀行有価証券運用モニタリングレポート」を公表した。金融機関が運用で収益を上げるためには債券や株式を保有することで一定のリスクを取る必要があるものの、市場環境が変動する中で経営体力に見合わない過度なリスクを負わないよう、地域銀行に限らず金融業全体に向けて注意喚起した格好だ。金利変動リスクに対する備えの甘さを指摘する書きぶりには、日本銀行のさらなる緩和修正に備えよとのメッセージも見え隠れする。

緩和修正に備えよとのメッセージか 日銀の姿勢変化への対応喚起

■金利上昇局面の対応に 降、米欧など海外の主要中央銀行が政策金利を引き上げ、本業の運用損益が財務状況に及ぼす影響が大きい。会計基準の違いなどから償還までの保有を前提に債券を購入する「持ち切り運用」を好むケースが多い生命保険会社と、償還前でも比較的柔軟に売却する地銀とは運用の基本姿勢に違いがある。ただ生保も銀行も、保有する有価証券のうち債券の比率が大きい点は共通する。

地銀は超低金利環境下、収益確保のため外債建て債券の保有比率を高めてきた。2022年以

降、米欧など海外の主要中央銀行が政策金利を引き上げ、本業の運用損益が財務状況に及ぼす影響が大きい。会計基準の違いなどから償還までの保有を前提に債券を購入する「持ち切り運用」を好むケースが多い生命保険会社と、償還前でも比較的柔軟に売却する地銀とは運用の基本姿勢に違いがある。ただ生保も銀行も、保有する有価証券のうち債券の比率が大きい点は共通する。

地銀は超低金利環境下、収益確保のため外債建て債券の保有比率を高めてきた。2022年以

降、米欧など海外の主要中央銀行が政策金利を引き上げ、本業の運用損益が財務状況に及ぼす影響が大きい。会計基準の違いなどから償還までの保有を前提に債券を購入する「持ち切り運用」を好むケースが多い生命保険会社と、償還前でも比較的柔軟に売却する地銀とは運用の基本姿勢に違いがある。ただ生保も銀行も、保有する有価証券のうち債券の比率が大きい点は共通する。

地銀は超低金利環境下、収益確保のため外債建て債券の保有比率を高めてきた。2022年以

あいおいニッセイ同和損保 — MOYAIと協業

「IoTube」活用し就業前施設の事故減

あいおいニッセイ同和損保と株式会社MOYAI(以下「MOYAI」)は、MOYAIが提供する次世代ネットワーク型カメラ「IoTube」(アイオーチューブ)を保育所や幼稚園、認定こども園といった施設(以下、就業前施設)に設置し、IoTubeから得られるデータを活用した事故低減・防止に向けた取り組みを開始する。今後は両社が持つノウハウを掛け合わせることで、新たな商品・サービスの提供を通じて、就業前施設だけでなく、さまざまな社会・地域課題の解決を目指す。

(※)4G通信機能を備えたLED蛍光灯に差し込む防犯カメラおよび行動解析デバイス。撮影動画に加えて内蔵センサーにより取得できる音声や温度等のデータを保存できるほか、遠隔地上のリアルタイム監視や双方向通話を行える機能を装備。

■協業の内容

1. 「IoTube」から得られるデータの活用
2. 「就業前施設用IoTube」の提供

MOYAIの「IoTube」を就業前施設に設置し、あいおいニッセイ同和損保が保有する就業前施設の虐待防止の研修ツール(コンプライアンスや不適切保育・虐待防止等の冊子)の提供や、万が一不適切保育がSNS等で拡散された場合に保育事業者が受けるコンサルタント費用等の補償を提供する。

■課題と「参考事例」

さらにレポートでは、一部銀行で見られた有価証券運用の課題点として、①中長期的方針が不明確②線(事業者の管理部門)においてスキル継承を見据えた人材確保・育成が不十分③損失限度等の設定・管理に向けた議論の深度が不足④投資信託等の管理水準(リスク分析や投資対象の選別が不十分)なまま同種の戦略・手法に基づく商品へ少額ずつ投資、パフォーマンス・要因分析が不十分⑤資本・期間損益の両面を意識したリスクコントロールは未実施⑥範囲内でリスクテイクする必要がある」と指摘した。その上で、金利上昇局面における各銀行の対応について金融庁幹部は「大きな懸念は確認されていない」と説明した。

運用業務と位置づけるかといった点を明確化した上で、自らの経営体力やリスクコントロール能力に即した有価証券運用のリスクテイク領域やリスク上限を明確化し、その範囲内でリスクテイクする必要がある」と指摘した。その上で、金利上昇局面における各銀行の対応について金融庁幹部は「大きな懸念は確認されていない」と説明した。

運用業務と位置づけるかといった点を明確化した上で、自らの経営体力やリスクコントロール能力に即した有価証券運用のリスクテイク領域やリスク上限を明確化し、その範囲内でリスクテイクする必要がある」と指摘した。その上で、金利上昇局面における各銀行の対応について金融庁幹部は「大きな懸念は確認されていない」と説明した。

公的保険・支援制度を活用した顧客本位の業務運営

株式会社ワンダフルライフ 成田弘樹代表に聞く

久米 組織体制を教えど設定していません。だからこそ募集人は自身の業況を気にすることなく周囲への求人の声かけなどを進めたいという面もあるのだと思います。

成田 当社は生保15社、損保5社を取り扱う乗合代理店です。保険種目の9割以上は個人の生保が占めています。社員数は88名で全国に9拠点を構えています(9月末時点)。

久米 募集人の数が多くいですが、成田 当社では求人媒体や人材サービス会社などは使わず、紹介での採用だけを行うようにしています。紹介ルートはさまざまですが、生保の直販経路が代理店の一募集人として参画したいというケースや損保の研修生出身者などが参画してくるケースなどがあります。特に入社するのは当社の募集人が求人活動を熱心に行ってくれているということだと思います。当社では取り組みべき最優先事項を「人を増やすこと」と銘打っています。採用のノウハウは一切ありませんが、募集人の皆には社員が一人で増えるとうれしいという気持ちを持って日々頑張ってもらっています。御社ではどのような用途を想定しているのでしょうか。営業方法も個々の募集人に委ねる場合、こうしたツールの活用も募集人にとって濃淡がある気がするのですが。

成田 一つはお客様に



成田 2016年の保険業法改正までは、個人様様に求められてくるような気がしています。もう一つは、全国各地に在籍する当社の募集人への福利厚生に役立つと、各募集人がそれぞれの地域で自身に活用できる助成金制度や補助金制度を自分で調べることで、募集人にとって喜んでもらえるものは、福利厚生そのものです。喜んでくれた募集人は地域のお客様に自信を持ってこのツールを活用し、情報提供に役立ててくれるはずです。



久米 当社のWEBサービス「8LIFE」を導入してください。お問い合わせはこちらのQRコードから。↑



お問い合わせはこちらのQRコードから。↑